

VERTRIEBSMITARBEITER*IN INNENDIENST (VOLLZEIT)

Mit 30 Mitarbeitern an drei Standorten unterstützt die pcvisit Software AG seit 15 Jahren rd. 10.000 Kleinst- und Klein-IT-Supportunternehmen in D-A-CH bei ihrer täglichen Arbeit mit Problemlösungen made in Germany. Unsere offene und ehrliche Kommunikation sowie ein unschlagbares Preis-Leistungsverhältnis bestätigen den jahrelangen Erfolg. Mit einem Service-Angebot, das modernste Technologien und Kundenbedürfnisse verbindet, wollen wir die Kleinst- und Kleinunternehmen bei der digitalen Transformation unterstützen und ihnen dabei helfen, auch in der [digitalen Zukunft](#) erfolgreich zu sein. Wir sehen uns als Partner auf Augenhöhe und sind davon überzeugt, dass die digitale Zukunft den Davids und nicht den Goliaths dieser Welt gehört.

WEN WIR SUCHEN

Für unser Vertriebsteam suchen wir eine/n erfahrene/n Vertriebsmitarbeiter*in (Vollzeit) zur Unterstützung unseren verkäuferischen Vermarktungsstärke am Standort Dresden.

IHRE AUFGABEN

- Erschließung neuer Potentiale durch Erstansprache am Telefon (Kalt- und Warmakquise)
- Kompetente Kundenberatung sowie serviceorientierte Betreuung
- Erfolgreiche Verhandlungsführung im After-Sales Management
- Selbstständige Angebotserstellung und Auftragsabwicklung
- Betreuung von Neu- und Bestandskunden
- Stammdatenpflege im CRM

IHR PROFIL

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb
- Verkaufserfahrung am Telefo (vorzugsweise im B2B-Bereich)
- Gutes technisches Verständnis
- Erfahrung im Umgang mit CRM- und Ticket-Systemen
- Sicherer Umgang mit digitalen Medien (bspw. Chat)
- **Optional:** Erfahrung mit Online-Schulungen und Webinaren

WAS WIR BIETEN

Wir haben Lust auf die digitale Zukunft und bereiten unser Unternehmen und unsere Produkte genau darauf vor. Für Dich heißt das: Es erwartet Dich ein "zukunftsheies Team" mit Durchblick und Spaß an der bewußten Mitgestaltung der digitalen Transformation sowie:

- Vertrauensarbeitszeit
- Attraktives Grundgehalt und erfolgsorientiertes Provisionsmodell
- Teilnahme an Weiterbildungen / Events / Workshops / Seminaren / Coaching
- Mitreißende Kollegen mit Humor und Energie
- Sehr gute Verkehrsanbindung und kostenlose Parkplätze
- Gute Work-Life-Balance durch flexible Arbeitszeiten und 28 Tage Urlaub im Jahr

Wir freuen uns auf Deine aussagekräftige Bewerbung unter Angabe Deiner Gehaltsvorstellung und Verfügbarkeit unter jobs@pcvisit.de. Weitere Infos erhältst Du unter: <https://www.pcvisit.de/jobs>

KONTAKT

Manuela Mrowetz

Telefon: +49 351 / 89 25 59-30

jobs@pcvisit.de