

## VERTRIEBSMITARBEITER INNENDIENST (VOLLZEIT)

Mit 30 Mitarbeitern an drei Standorten unterstützt die pcvisit Software AG seit 15 Jahren rd. 10.000 Kleinst- und Klein-IT-Supportunternehmen in D-A-CH bei ihrer täglichen Arbeit mit Problemlösungen made in Germany. Unsere offene und ehrliche Kommunikation sowie ein unschlagbares Preis-Leistungsverhältnis bestätigen den jahrelangen Erfolg. Mit einem Service-Angebot, das modernste Technologien und Kundenbedürfnisse verbindet, wollen wir die Kleinst- und Kleinunternehmen bei der digitalen Transformation unterstützen und ihnen dabei helfen, auch in der [digitalen Zukunft](#) erfolgreich zu sein. Wir sehen uns als Partner auf Augenhöhe und sind davon überzeugt, dass die digitale Zukunft den Davids und nicht den Goliaths dieser Welt gehört.

## WEN WIR SUCHEN

Für unser Vertriebsteam suchen wir eine/n erfahrene/n Vertriebsmitarbeiter/in (Vollzeit) zur Unterstützung unseren verkäuferischen Vermarktungsstärke.

## IHRE AUFGABEN

- Erschließung neuer Potentiale durch Erstansprache am Telefon (Kalt- und Warmakquise)
- Kompetente Kundenberatung sowie serviceorientierte Betreuung
- Erfolgreiche Verhandlungsführung im After-Sales Management
- Selbstständige Angebotserstellung und Auftragsabwicklung
- Betreuung von Neu- und Bestandskunden
- Stammdatenpflege im CRM

## IHR PROFIL

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb
- Verkaufserfahrung am Telefo (vorzugsweise im B2B-Bereich)
- Gutes technisches Verständnis
- Erfahrung im Umgang mit CRM- und Ticket-Systemen
- Sicherer Umgang mit digitalen Medien (bspw. Chat)
- **Optional:** Erfahrung mit Online-Schulungen und Webinaren

## WAS WIR BIETEN

Wir haben Lust auf die digitale Zukunft und bereiten unser Unternehmen und unsere Produkte genau darauf vor. Für Dich heißt das: Es erwartet Dich ein "zukunftsheies Team" mit Durchblick und Spaß an der bewußten Mitgestaltung der digitalen Transformation sowie:

- Vertrauensarbeitszeit
- Attraktives Grundgehalt und erfolgsorientiertes Provisionsmodell
- Teilnahme an Weiterbildungen / Events / Workshops / Seminaren / Coaching
- Mitreißende Kollegen mit Humor und Energie
- Sehr gute Verkehrsanbindung und kostenlose Parkplätze
- Gute Work-Life-Balance durch flexible Arbeitszeiten und 28 Tage Urlaub im Jahr

Wir freuen uns auf Deine aussagekräftige Bewerbung unter Angabe Deiner Gehaltsvorstellung und Verfügbarkeit unter [jobs@pcvisit.de](mailto:jobs@pcvisit.de). Weitere Infos erhältst Du unter: <https://www.pcvisit.de/jobs>

## KONTAKT

Linda Neubert

Telefon: +49 351 / 89 25 59-30

[jobs@pcvisit.de](mailto:jobs@pcvisit.de)